

## **BUSINESS DEVELOPMENT IN RUSSIA**

Attività di sviluppo e supporto del business in Russia grazie alla figura di un **Temporary Business Development Manager on site**.

Il servizio prevede l'assistenza di un **Temporary Business Development Manager in loco** per valutare le potenzialità del mercato russo nel settore di attività dell'azienda e avviare contatti commerciali, gestire o ampliare il portafoglio clienti, partecipare a fiere o missioni per conto dell'azienda italiana, ecc..  
Le attività saranno elaborate su misura e definite in base alle esigenze dell'impresa italiana cliente.

Il servizio può essere erogato in occasione di:

- visite e partecipazioni a **fiere**;
- **missioni** commerciali;
- sviluppo **export**;
- organizzazione di **eventi commerciali**;
- apertura **store o show-room**;
- **gestione clienti** acquisiti;
- ...



### **VANTAGGI DEL SERVIZIO**

- Acquisizione di un **Team commerciale a tempo** (madrelingua russo e fluente in inglese), con tangibili risparmi di costo del personale e trasferte;
- **Supporto commerciale mirato**, costruito sulla base delle esigenze dell'azienda;
- **Gestione continua dei buyer**, grazie alla presenza in loco di un referente diretto dell'azienda con cui comunicare in ogni momento;
- **Servizio modulare**, variabile nel tempo del mandato del *Temporary Business Development Manager* a seconda della risposta del mercato;
- **Personale madrelingua russa e fluente in inglese** con esperienza nell'attività commerciale, dalla negoziazione alla gestione del cliente;
- **Eliminazione delle barriere culturali e linguistiche**, con maggiore efficacia della comunicazione commerciale;

### **COSTI**

Quotazione personalizzata sulla base dell'effettivo servizio richiesto.

### **MODALITÀ DI PAGAMENTO**

Da concordarsi

### **CONTATTO PER INFORMAZIONI**

**Segreteria CCIR**  
Tel.: +39 02 86995240  
E-mail: [servizi@ccir.it](mailto:servizi@ccir.it)