

con il patrocinio di:



Camera di Commercio Italo-Russa



Nonostante la crescente complessità che caratterizza questo mercato, la Russia si conferma una delle destinazioni più importanti per l'Italia con **748 imprese connazionali** attive nel Paese e oltre 7 miliardi di euro di esportazioni nel 2018, pronte a crescere a un tasso medio annuo del 4,4% nel triennio 2019-2021, secondo le previsioni di Sace.

Tra i principali settori di opportunità per il Made in Italy vi sono in particolare: i beni d'investimento e le tecnologie industriali, da sempre top performer dell'export italiano, che potranno beneficiare della ripartenza degli investimenti pubblici e privati, favorita dal recupero dei prezzi del petrolio; l'agroalimentare in cui il know-how italiano è particolarmente apprezzato per la modernizzazione delle linee produttive; il settore energetico, che continua a rappresentare un settore-chiave di sviluppo dell'economia del Paese, e il settore delle costruzioni, in cui sono in corso diversi investimenti volti a colmare il gap infrastrutturale e se ne attendono altri tesi a valorizzare le regioni periferiche; infine, i beni di consumo rimangono una vetrina del Made in Italy particolarmente richiesta e che sempre più richiede investimenti e aperture di spazi in loco, in particolare nel comparto moda.

L'incontro si rivolge ad imprenditori e responsabili commerciali internazionali.

ADESIONE ONLINE

Tavola Rotonda IL MERCATO RUSSO IDEE E STRUMENTI A DISPOSIZIONE DELLE IMPRESE ITALIANE PER LO SVILUPPO DI INIZIATIVE DI SUCCESSO

**Giovedì 23 maggio 2019 ore 17.30 - Padova
Sala Rossini - Caffè Pedrocchi Via VIII Febbraio, 15**

PROGRAMMA:

- 17.30** Registrazione partecipanti
18.00 Conduce la tavola rotonda **Riccardo Sandre** de "Il Mattino di Padova"

Interverranno:

Leonora Barbiani, Segretario Generale Camera di Commercio Italo Russa
L'esperienza di CCIR al servizio delle aziende. Il quadro economico generale, opportunità e prospettive di affari con la Federazione Russa

Alberto Maggio, Senior Equity and Investment Manager, Finest S.p.A.
"Strumenti di investimento per le imprese italiane in Russia"

Roberto Corciulo, Presidente e Senior Consultant IC&Partners
"Strategie di ingresso nel mercato russo e scelte organizzative - Come organizzarsi per competere"

Elena Adinolfi, Responsabile Ufficio Commerciale Estero di General Invest
Dinamiche e strategie d'ingresso sul mercato russo

Vincenzo Trani, Presidente Mikro Kapital Asset Management Luxembourg
"Best Practice: il successo sulla via della seta"

- 19.30** Spazio alle domande
Aperitivo di saluto

Mikro Kapital

GIOTTO
SIM
SERVIZI
FINANZIARI
INDIPENDENTI

IC
& PARTNERS

FINEST

Associazione Luna

lucianotomasinstudio.com
COMUNICAZIONE DI IMMAGINE